**永远不要用体力换取报酬**

20世纪90年代，美国曾提出一个概念，叫做“Working Poor”（穷忙族）。

指有一些人每天劳碌奔波，只会出力气，却不会思考，一辈子都混迹在底层。

纪录片《穷忙族》中的青年小山，从保安公司离职后，便一直在打零工。

他经常身兼多职，可没日没夜地干了四年，赚到的钱也只是勉强维持日常生活。

挣扎到最后，他也只能无奈地感叹：“再怎样拼命干，依旧得不到安定生活。对于未来毫无期待，也不能有什么期待。”

许多人为了生计，每天都像陀螺一样打转，却不知不觉中陷入一种死循环：越忙越穷，越穷越忙。



人，永远不要赚太辛苦的钱。

毕竟单纯吃体力的苦有用，那如今的首富只会是一头拉磨的驴。

那些能赚到大钱的人，一定不是只会埋头苦干，而是靠技能、资源、认知去积攒财富。。

**摒弃本金思维**

经常有人留言问，没有本金怎么创业。我一直觉得这是不现实的，但实在想有被动收入，可以尝试卖两样东西。一个是 print on demand，二是非实体物品。

这些概念，对于副业大佬们应该不新奇。但对没有接触过的朋友，可以打开一些思路。



既然要无成本，就意味着不囤货。Print on demand 简单来说，就是把设计上传到印刷网站，选择打印的产品，然后同步到网店。有人下单后，网站自动打印产品并邮寄给客户。这样你就不用囤货和发货，只需要负责设计和选品。

实在不会设计也没事，现在AI绘图和设计足够应付。

非实体物品就更简单，包括电子书、画、模版等等。把你的电子稿直接上传到网店，客户购买后，自己选择怎样使用。Etsy 上很火的 digital planner 就是一个例子。